

Назва дисципліни	Конфліктологія та теорія переговорів
Інформація про факультети (навчально-наукові інститути) і курси навчання, студентам яких пропонується вивчати цю дисципліну	Дисципліна пропонується для викладання на факультеті міжнародних економічних відносин та туристичного бізнесу здобувачам вищої освіти за першим (бакалаврським) рівнем відповідно до програми підготовки за спеціальністю 291 «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії», освітня програма «Міжнародні відносини».
Контактні дані розробників робочої програми навчальної дисципліни, науково-педагогічних працівників, залучених до викладання	Мовчан Уляна Ігорівна кандидат політичних наук, старший викладач кафедри міжнародних відносин, міжнародної інформації та безпеки ХНУ ім. В.Н. Каразіна, 61022, Харків, майдан Свободи, 6, каб. 264; тел. (057) 705-10-59. електронна адреса u.movchan@karazin.ua
Попередні умови для вивчення дисципліни	Вивчення дисципліни відбувається на базі засвоєних знань із «Вступ до фаху».
Опис	Мета викладання навчальної дисципліни: сформувати у студентів знання про теоретико-методологічні та практичні інструменти розв'язання конфліктів, сутності переговорного процесу в міжнародних відносинах, а також уявлення про стратегію та тактику переговорного процесу. Очікувані результати навчання. - формування наступних загальних компетентностей: ЗК1. Знання та розуміння предметної області спеціальності 291 «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії» та професійної діяльності за фахом. ЗК6. Здатність працювати в міжнародному контексті та спілкуватися іноземними мовами як усно, так і письмово. ЗК7. Вміння аргументувати вибір шляхів вирішення завдань професійного характеру, критично оцінювати отримані результати та обґрунтовувати прийняті рішення. ЗК8. Здатність працювати в команді. - формування наступних фахових компетентностей: СК1. Знання про природу, динаміку, принципи організації та історичні тенденції розвитку міжнародних відносин. СК13. Розуміння сутності сучасних стратегій ведення дипломатичних переговорів. СК15. Здатність здійснювати всебічний аналіз причин і наслідків сучасних міжнародних конфліктів. -результати навчання РН6. Розуміти принципи використання теоретичних знань з міжнародних відносин, зовнішньої політики, міжнародної безпеки та конфліктів, міжнародної регіоналістики при вирішенні практичних завдань РН9. Демонструвати знання у сфері стратегії і тактики ведення дипломатичних переговорів. РН11. Визначати політичні, дипломатичні, безпекові, суспільні, юридичні, економічні й інші ризики у сфері міжнародних відносин та глобальних процесів. РН16. Оцінювати події міжнародного життя, процеси в сфері міжнародного співробітництва та міжнародної безпеки, стан взаємодії та конфлікту в міжнародних системах.

	Теми аудиторних занять та самостійної роботи. Тема 1. Конфліктологія як комплексна система знань Тема 2. Історія становлення і розвитку конфліктології Тема 3. Особливість та структура конфлікту Тема 4. Типологія конфліктів Тема 5. Основні засоби розв’язання конфліктів Тема 6. Переговорний процес як спосіб вирішення конфліктів в міжнародних відносинах Тема 7. Стилi ведення переговорів Тема 8. Психологічна складова переговорного процесу Тема 9. Підготовка до ведення міжнародних переговорів Тема 10. Структура переговорного процесу Тема 11. Стратегія і тактика переговорного процесу Тема 12. Динаміка переговорного процесу Тема 13. Посередництво в конфлікті та переговорному процесі. Тема 14. Політичні конфлікти Тема 15. Етнонаціональні конфлікти Тема 16. Міжнародні конфлікти Методи контролю результатів навчання Виступи, участь в дискусіях на семінарських заняттях, контрольна робота. Підсумковий контроль – залік. Мова викладання – українська.