

Назва дисципліни	Ведення переговорів та публічна дипломатія в міжнародних відносинах
Інформація про факультети (навчально-наукові інститути) і курси навчання, студентам яких пропонується вивчати цю дисципліну	Дисципліна пропонується для викладання на факультеті міжнародних економічних відносин та туристичного бізнесу здобувачам вищої освіти за другим (магістерським) рівнем відповідно до програми підготовки за спеціальністю 291 «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії», освітня програма «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії».
Контактні дані розробників робочої програми навчальної дисципліни, науково-педагогічних працівників, залучених до викладання	доцент кафедри міжнародних економічних відносин, к.е.н., доц. Резніков Валерій Володимирович ; 61022, м. Харків, майдан Свободи, 6, північний корпус, 3 поверх, каб. 378; тел. +380577075160; e-mail: valeriy.reznikov@karazin.ua
Попередні умови для вивчення дисципліни	Вивчення дисципліни відбувається для здобувачів вищої освіти, що мають диплом бакалавра за освітніми програмами «Міжнародні відносини», «Міжнародна інформація та міжнародні комунікації» та за спорідненими спеціальностями.
Опис	Мета викладання навчальної дисципліни полягає у вивченні курсу повинне дати студентів систематизовані знання про суть, загальні закономірності переговорного процесу. Курс націлений на виявлення особливостей ведення переговорів на міжнародному рівні, в умовах конфлікту і кризових ситуацій. Найважливіша мета викладання цієї дисципліни полягає у формуванні у слухачів чітких понять про структуру переговорів, методах ведення переговорів; уміння вибрати необхідну стратегію і відповідні тактики ведення переговорів. Також до моменту здачі підсумкового заліку необхідно мати знання по наступних блоках дисципліни : - теоретичні основи переговорного процесу; - стратегія і тактика ведення переговорів; - міжнародний протокол і дипломатичний етикет. Очікувані результати навчання. Студенти повинні <i>знати</i>: - основні правила дипломатичного і ділового спілкування; - основні закономірності міжнародного спілкування; - основні конвенції по реалізації дипломатичної і консульської служби. <i>Вміти</i>: - чітко визначати цілі місії, стратегії і шляхів її досягнення; - виступати посередником у вирішенні суперечок і конфліктів; - здійснювати контент-аналіз стенограм переговорів; - виявляти переговорну позицію держави; - визначати політичний фон переговорного процесу. <i>Володіти</i>: - навичками аналітичного аналізу етапів міжнародних переговорів, особливостей їх підготовки; - навичками складання аналітичних звітів по переговорному процесу у рамках вже здійснених міжнародних переговорів; - здатністю самостійного підбору і оцінки джерел інформації, пошуку і використання літератури; - навичками публічного виступу.

	Методи контролю результатів навчання. Поточний контроль знань проводиться на кожному практичному (семінарському) аудиторному занятті у формі усного опитування доповідей і повідомлень студентів, тестування, розв’язання проблемних та тестових завдань, навчальних дискусій. Семестровий підсумковий контроль проводиться у формі заліку. На вивчення навчальної дисципліни відводиться 90 години / 3 кредити ECTS. Мова викладання – українська.
--	---