

Анотація

Назва дисципліни	Експортний потенціал і оцінка експортних можливостей
<p>Інформація про факультети (навчально-наукові інститути) і курси навчання, студентам яких пропонується вивчати цю дисципліну</p>	<p>Факультет міжнародних економічних відносин та туристичного бізнесу Другий (магістерський) рівень вищої освіти, 1 курс Спеціальність «Міжнародні економічні відносини» Освітня програма «Міжнародна та європейська економічна інтеграція»</p> <p>Навчальна дисципліна призначена для економістів-міжнародників. Корисна економістам, юристам, країнознавцям, міжнародникам і кожному допитливому здобувачу вищої освіти.</p>
<p>Контактні дані розробників програми дисципліни, педагогічних працівників, залучених до викладання</p>	<p>к.е.н, доцент, доцент кафедри міжнародних економічних відносин імені Артура Голікова Григорова-Беренда Лариса Іванівна</p>
<p>Попередні умови для вивчення дисципліни</p>	<p>Базові знання зі спеціальності «Міжнародні економічні відносини»: Економіка України, Міжнародна торгівля, Інвестування, Економіка підприємства, Світове господарство і міжнародні економічні відносини, Світові інтеграційні процеси, Міжнародний бізнес-менеджмент, Європейське бізнес-законодавство</p>
<p>Опис</p>	<p>Мета дисципліни: вивчення експортного потенціалу, визначення й оцінка експортних можливостей України в умовах інтеграції економіки країни до світового господарства та участі в інтеграційних процесах</p> <p>Очікувані результати навчання. Після вивчення дисципліни студенти мають:</p> <p>ПРН2. Креативно мислити, проявляти гнучкість у прийнятті рішень на основі логічних аргументів та перевірених фактів в умовах обмеженого часу і ресурсів на засадах використання діагностичних методологій провідних міжнародних організацій.</p> <p>ПРН3. Систематизувати, синтезувати й упорядковувати отриману інформацію, ідентифікувати проблеми, формулювати висновки і розробляти рекомендації, використовуючи ефективні підходи та технології, спеціалізоване програмне забезпечення з метою розв'язання складних задач практичних проблем, зокрема оцінки експортних можливостей країни, галузі, регіону, підприємства.</p> <p>ПРН4. Приймати обґрунтовані рішення з проблем міжнародних економічних відносин, міжнародної та європейської економічної інтеграції за невизначених умов і вимог.</p> <p>ПРН5. Оцінювати ступінь складності завдань при</p>

плануванні діяльності та опрацюванні її результатів.
ПРН6. Аналізувати нормативно-правові документи, оцінювати аналітичні звіти, грамотно використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали, вести прикладні аналітичні розробки, професійно готувати аналітичні матеріали.
ПРН8. Досліджувати й аналізувати моделі розвитку національних економік, розробляти та оцінювати експортні стратегії України.
ПРН13. Ідентифікувати зміни кон'юнктури ринків.
ПРН14. Презентувати результати власних досліджень..

Теми аудиторних занять та самостійної роботи

Тема 1. Експортний потенціал як наукова категорія.

Тема 2. Експортний потенціал підприємства: особливості діагностики й менеджменту.

Тема 3. Експортний потенціал країни, регіону, галузі: діагностика й управління.

Тема 4. Експортний потенціал України та її експортні можливості в умовах створення розширеної зони вільної торгівлі з країнами ЄС.

Тема 5. Оцінка експортних можливостей Харківської області.

Методи контролю результатів навчання: екзамен.

Мова викладання: українська.