

Назва дисципліни	Конфліктологія та теорія переговорів
Інформація про факультети (навчально-наукові інститути) і курси навчання, студентам яких пропонується вивчати цю дисципліну	Дисципліна пропонується для викладання на факультеті міжнародних економічних відносин та туристичного бізнесу здобувачам вищої освіти за першим (бакалаврським) рівнем відповідно до програми підготовки за спеціальністю 291 «Міжнародні відносини, суспільні комунікації та регіональні студії», освітня програма «Міжнародна інформація та міжнародні комунікації».
Контактні дані розробників робочої програми навчальної дисципліни, науково-педагогічних працівників, залучених до викладання	Мовчан Уляна Ігорівна кандидат політичних наук, старший викладач кафедри міжнародних відносин, міжнародної інформації та безпеки ХНУ ім. В.Н. Каразіна, 61022, Харків, майдан Свободи, 6, каб. 264; тел. (057) 705-10-59. електронна адреса u.movchan@karazin.ua
Попередні умови для вивчення дисципліни	Вивчення дисципліни відбувається на базі засвоєних знань із «Вступ до фаху».
Опис	Мета викладання навчальної дисципліни: сформувані у студентів знання про теоретико-методологічні та практичні інструменти розв'язання конфліктів, сутності переговорного процесу в міжнародних відносинах, а також уявлення про стратегію та тактику переговорного процесу. Очікувані результати навчання. ПРН 33 – знання основ конфліктології та теорії переговорів / основ геополітики ПРН 50 – використовувати основні положення конфліктології та теорії переговорів / геополітики; ПРН 67 – використовувати основні положення конфліктології та теорії переговорів / геополітики; Теми аудиторних занять та самостійної роботи. Тема 1. Конфліктологія як комплексна система знань Тема 2. Історія становлення і розвитку конфліктології Тема 3. Особливість та структура конфлікту Тема 4. Типологія конфліктів Тема 5. Основні засоби розв'язання конфліктів Тема 6. Переговорний процес як спосіб вирішення конфліктів в міжнародних відносинах Тема 7. Стилi ведення переговорів Тема 8. Психологічна складова переговорного процесу Тема 9. Підготовка до ведення міжнародних переговорів Тема 10. Структура переговорного процесу Тема 11. Стратегія і тактика переговорного процесу Тема 12. Динаміка переговорного процесу Тема 13. Посередництво в конфлікті та переговорному процесі. Тема 14. Політичні конфлікти Тема 15. Етнонаціональні конфлікти Тема 16. Міжнародні конфлікти Методи контролю результатів навчання Виступи, участь в дискусіях на семінарських заняттях, контрольна робота. Підсумковий контроль – залік.

	Мова викладання – українська.